



HARTNER

Precision Cutting Tools

Als weltweit kompetenter Partner für Werkzeuge zur Metallzerspanung bieten wir Präzisionswerkzeuge zum Bohren, Fräsen, Reiben und Gewinden sowie modulare Werkzeugsysteme. Unsere Kunden schätzen uns als kompetenten Partner, wenn es um individuelle Werkzeuglösungen geht. Höchstleistung durch Spitzenqualität, das ist unser Anspruch seit 1879 und dafür engagieren sich unsere Mitarbeiter sowie über 400 Vertriebspartner in 50 Ländern. Sind Sie dabei? Dann freuen wir uns auf Sie:

Außendienstmitarbeiter (m/w)

Verkaufsgebiet NRW/Norddeutschland

Ihre Aufgaben:

- Umfassend und kompetent beraten Sie unsere Kunden.
- Aktiv pflegen Sie langjährige Kundenbeziehungen, bauen sie weiter aus und gewinnen erfolgreich neue Kunden.
- Sie sind nah an Markt, Kunden und neuen Abnehmern und suchen systematisch nach neuen Einsatzmöglichkeiten für unsere Produkte.

Ihr Profil:

- Mit Ihrer abgeschlossenen technischen Ausbildung bringen Sie die passende fachliche Basis mit.
- Sie blicken zurück auf Erfahrung im Vertrieb und haben Ihr Verkaufstalent erfolgreich bewiesen.
- Den PC und MS Office setzen Sie sicher ein.
- Kommunikationsstark, selbstständig und teamorientiert gehen Sie Ihre Aufgaben an.

Unser Angebot:

- Wir bieten Ihnen ein modernes Umfeld mit innovativen Produkten.
- Sie fahren ein Firmenfahrzeug, das Sie auch privat nutzen.
- Wir honorieren Ihren Einsatz mit attraktiven Konditionen.

Passen wir zueinander?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Entgeltvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Bewerben Sie sich per E-Mail (ausschließlich PDF-Format) unter personal@hartner.de

Sie haben noch Fragen?

Dann sprechen Sie mit Herrn Sieber, der Ihnen unter 07431/125 21532 gerne weiterhilft.

